

ATTACHE(E) COMMERCIAL(E) LINGE DE MAISON (F/H)



[Le Jacquard Français](#), membre du réseau du [Pôle Textile Alsace](#), ambassadeur du beau linge et manufacture textile depuis 1888 fédère 120 salariés, tous fiers de tisser les créations en France, dans leur atelier de Gérardmer. Leader sur le marché du linge de table haut de gamme, Le Jacquard Français a fait le choix d'une distribution sélective et compte actuellement plus de 1500 revendeurs à travers le monde. Référence dans les points de vente les plus prestigieux, en France comme à l'étranger, la société jouit, en tant que marque française Entreprise du Patrimoine Vivant, d'une dimension internationale inégalée.

• DESCRIPTIF DE POSTE

Véritable force de vente de l'entreprise, vous prenez la responsabilité de la distribution des produits Le Jacquard Français auprès des détaillants multimarques sur une partie du territoire français (Nord de la France).

• MISSIONS

Rattaché(e) à la Directrice Commerciale, vous êtes en charge de :

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients multimarques existants
- Prospecter de nouveaux clients sur le terrain selon les critères de sélectivité de la marque
- Prendre les rendez-vous, présenter et vendre les produits de notre catalogue et les nouvelles collections
- Négocier les espaces en magasins (emplacement, surface) avec une approche orientée sur la revente et la rentabilité
- Assurer une véritable gestion 360° de votre portefeuille clients (Suivi des livraisons, crédit, assortiment, suivi des taux de revente, ...)
- Suivre, analyser les performances des points de vente et mettre en place des plans d'actions visant à les optimiser

• PROFIL RECHERCHE

De formation Bac+3 à +5, vous avez une passion pour la vente et un véritable talent de négociateur ainsi que la capacité à présenter les produits.

Vous aimez le milieu du textile et vous intéressez aux tendances du marché.

Commercial(e) dans l'âme, vous avez une très bonne aisance relationnelle et d'excellentes capacités de négociation.

Basé sur votre secteur, vous acceptez les déplacements réguliers sur votre zone dans le cadre de vos visites clients et prospects sur le terrain : permis de conduire indispensable.

Capacité d'organisation, enthousiasme, ténacité, disponibilité, goût du challenge et de la relation client, complétés par un excellent esprit d'équipe seront vos meilleurs atouts pour réussir.

Maitrise du Pack office nécessaire.

• POURQUOI NOUS REJOINDRE

Ce que nous offrons :

- Système de prime trimestrielle
- Véhicule de société
- Téléphone et ordinateur portable

Faire partie d'une entreprise mondiale, leader sur son marché en tant que marque Premium, dont les produits sont fabriqués en France et appartenant à un groupe international en forte croissance.

Merci d'envoyer vos candidatures à : rh.gerardmer@elis.com

LE JACQUARD FRANÇAIS

45 boulevard Kelsch - 8400 GERARDMER