

PME du Secteur Textile de l'Est de la France

recrute un

CHEF de VENTES

pour l'accompagner dans son développement

Missions :

- en charge de la stratégie commerciale des ventes aux industriels et transformateurs en France et à l'International,
- animation du réseau commercial,
- rattaché à la Direction Générale de la société,
- bénéficiant d'une large autonomie d'actions, responsable de la création, du développement, de la commercialisation.

Profil :

- diplômé d'une Ecole de Commerce (ista) /Ecole d'Ingénieur Textile ou de Chimie des Matériaux,
- disposant d'une première expérience dans l'environnement textile,
- doté de solides aptitudes relationnelles et organisationnelles et d'un sens de l'écoute,
- capable de conseils ou de propositions rapides et adaptés,
- désireux de s'impliquer pleinement dans le développement de ses activités,
- nombreux déplacements.

La maîtrise de l'Anglais est indispensable, de l'Allemand , souhaitable.

Poste basé dans l'Est de la France.

Rémunération et Avantages :

- fixe + intéressement sur les résultats,
- voiture de fonction et outils de communication fournis.

Dossier de candidature à adresser à ista@ista-bs.fr qui fera suivre.