

# TRICOTAGE DES VOSGES

Entreprise textile française située au cœur des Vosges, nous nous renouvelons continuellement pour défendre le « made in France » et séduire une clientèle en France comme à l'étranger.

A travers nos équipes et notre outil industriel, nous misons sur la qualité et la créativité pour confectionner des chaussettes et collants haut de gamme, reconnus pour leur confort, leur résistance et leur élégance.

En développement constant grâce à un plan ambitieux d'investissements, nous recherchons notre

## ATTACHE COMMERCIAL

### 1 Secteur Nord Est

### 1 Secteur Dijon

### 1 Secteur Lyon

Rattaché à la Direction Commercial vous gérez et développez un portefeuille de clients sur son secteur géographique afin de réaliser les objectifs commerciaux. Vous recueillez les besoins des clients et proposez des offres commerciales adaptées. Vous contribuez à la progression des ventes et au développement de l'entreprise.

Le challenge vous intéresse ? Voici vos missions :

- **Vente auprès des différents types de clients de son secteur**
  - Présenter les collections, les nouveautés, les offres promotionnelles en accord avec la politique commerciale.
  - Prendre les commandes et suivre les ventes
  - Contrôler la mise en place effective et durable des référencements, la mise en œuvre des opérations
  - Assurer de bonnes relations avec chaque magasin.
  - Informer et conseiller ses clients sur les différents produits et leur présentation en magasin.
  - Être le vecteur de communication de la stratégie de l'entreprise auprès des clients.
  - Assurer le suivi des accords nationaux négociés par sa direction avec les centrales.
  - Conseiller ses clients pour améliorer conjointement les performances économiques du rayon et ceux du groupe.
- **Suivi des clients et développement du portefeuille clients**
  - Organiser ses tournées
  - Veiller à la concurrence
  - Identifier des clients potentiels et les prospector
  - Gérer les litiges commerciaux en lien avec le client

Tricotage des Vosges - Société Anonyme au capital de 750 000 € - RCS Epinal B 398 356 246

Siège Social /Ets. Bleuforet : 2 rue du Jumelage - 88125 Vagney Cedex - France - Tél : +33 (0)3 29 23 45 45 - Fax : +33 (0)3 29 23 45 30 - Email : tdv.vagney@bleuforet.fr

Direction : 54 rue Etienne Marcel - 75002 Paris - France - Tél : +33 (0)1 42 36 19 59 - Fax : +33 (0)1 42 36 43 61 - Email : tdv.paris@bleuforet.fr

Ets. Olympia : Av. Joseph Marie Jacquard Z.I. - BP 12 - 10101 Romilly/Seine Cedex - France - Tél : +33 (0)3 25 21 28 00 - Fax : +33 (0)3 25 21 28 06 - Email : contact@olympia-socks.com

- **Participation à la promotion et à la stratégie commerciale de l'entreprise**
- Rendre compte de ses performances à son Directeur de région : suivi des ventes par client et groupement, marges, conditions, opportunités nouvelles, suivi de la concurrence, etc.
- Atteindre les objectifs économiques de son secteur (chiffre d'affaires, volume, prix moyen de vente,) déterminés annuellement.
- Gérer avec une rigueur absolue et dans le cadre budgétaire défini les ressources financières mises à sa disposition.
- Recommander et formaliser toute action de nature à améliorer sensiblement les performances de l'entreprise et les services rendus aux clients et/ou aux consommateurs.

Votre profil :

- Issu d'une formation Ecole de commerce, vous avez minimum 3 ans d'expérience en tant que commercial dans un domaine de la grande distribution
- Connaissance des circuits GMS.
- Capacité à analyser objectivement la performance de votre secteur et à intégrer les informations clefs fournies.
- Savoir comprendre et appliquer la stratégie générale de l'entreprise et appliquer la politique commerciale.
- Vous Maîtrisez la négociation dans un environnement fortement concurrentiel et complexe. Capacité à valoriser la démarche Marketing et Commerciale de l'entreprise auprès des clients.
- Vous avez le sens du client, l'esprit de service,

Nous vous offrons un poste en CDI, des conditions de travail intéressantes et attractives, un cadre de travail agréable au sein d'une industrie à culture familiale, conviviale et à taille humaine, reconnue pour sa notoriété et bien décidé à poursuivre son développe

Salaire fixe + variable + frais

Contact : Julie MALHERBE [j.malherbe@bleuforet.fr](mailto:j.malherbe@bleuforet.fr)

Tricotage des Vosges - Société Anonyme au capital de 750 000 € - RCS Epinal B 398 356 246

Siège Social /Ets. Bleuforet : 2 rue du Jumelage - 88125 Vagney Cedex - France - Tél : +33 (0)3 29 23 45 45 - Fax : +33 (0)3 29 23 45 30 - Email : tdv.vagney@bleuforet.fr

Direction : 54 rue Etienne Marcel - 75002 Paris - France - Tél : +33 (0)1 42 36 19 59 - Fax : +33 (0)1 42 36 43 61 - Email : tdv.paris@bleuforet.fr

Ets. Olympia : Av. Joseph Marie Jacquard Z.I. - BP 12 - 10101 Romilly/Seine Cedex - France - Tél : +33 (0)3 25 21 28 00 - Fax : +33 (0)3 25 21 28 06 - Email : contact@olympia-socks.com